



VISCO JET

Wir suchen ...

Handelsvertreter Ost-Deutschland (m/w/d)



Mischgetränke und Marmelade, Mayonnaise und Senf, Salatsaucen und Marinaden, Impfstoffe und Hustensäfte, Farben und Lacke, Gummi und Silikon, Klebstoffe und Desinfektionsmittel, Öle und Schmierstoffe und vieles mehr muss in der Herstellung gerührt werden – VISCO JET® findet mit seinen innovativen Lösungen das richtige Rührsystem für jede Anwendung. Wir sind ein mittelständisches Familienunternehmen, das sich auf die Entwicklung, Herstellung und den Vertrieb von Rührsystemen spezialisiert hat. Vom handlichen Laborgerät bis hin zu Großbehältern lösen unsere patentierten Systeme selbst die schwierigsten Rühraufgaben. Unsere weltweiten Kunden vertrauen seit Jahrzehnten auf das Know-how und die Problemlösungskompetenz von VISCO JET®. Unser dynamisches Team von 35 Mitarbeitern bedient weltweit mit rund 40 Vertriebspartnern Kunden auf fast allen Kontinenten.

Wen suchen wir?

Wie schaffe ich Mehrwert mit technischen Lösungen für meinen Kunden? Wie mache ich Kundendemonstrationen, abgestimmt auf die Rühraufgabe in der Produktionsstätte meines Kunden? Wie erziele ich einen erfolgreichen Verkaufsabschluss und wie gestalte ich ein innovatives Unternehmen mit?

Wenn Sie diese Fragen inspirieren und Lust darauf haben in einem Unternehmen zu arbeiten, bei dem Sie einen elementaren Beitrag zur Entwicklung des Unternehmens leisten können, freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen. Für unser Team in Ost-Deutschland suchen wir einen Handelsvertreter, mit dem wir die nächste Stufe in unserer Entwicklung in diesem spannenden Geschäftsfeld erreichen werden.

Was sind Ihre Aufgaben?

Sie sind als Handelsvertreter für die Verkaufsentwicklung und technische Erarbeitung von Rührlösungen in Ost-Deutschland verantwortlich. Bei der Betreuung von Neu- und Bestandskunden unterstützt Sie unser Vertriebsteam in Küssaberg in Süddeutschland bei der Ausarbeitung von Angeboten und Aufträgen. Gemeinsam mit uns entwickeln Sie proaktiv Geschäftsmöglichkeiten und sorgen in Ihrer initiativen Rolle für wertvolle Verkaufsabschlüsse. Mit Ihrem technischen Geschick stellen Sie die Produkte für konkrete Rühraufgaben, auch anhand von Rührversuchen, vor. Hierfür werden Sie durch intensive Schulungen und eine enge Einarbeitung optimal vorbereitet.

Was Sie mitbringen:

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium in einem technischen Beruf, vorzugsweise mit Weiterbildung im kaufmännischen Bereich
- Fundierte Erfahrung im Vertrieb von technisch anspruchsvollen Produkten vorzugsweise im Bereich Rührwerke
- Stilsicheres Deutsch
- MS Office Kenntnisse
- Sorgfältiges und selbstständiges Arbeiten im Außendienst und im Home-Office
- Ausgeprägte Zuverlässigkeit und Einsatzbereitschaft, Kundenorientierung und Flexibilität
- Kommunikationstalent, rasche Auffassungsgabe und speditive, gewissenhafte und professionelle Arbeitsweise
- Freude an der Beratung von Kunden am Telefon und vor Ort

Was wir Ihnen bieten:

- ein starkes und innovatives Produktportfolio im Bereich der Rührtechnologie
- ein vorhandener Kundenstamm in den Bereichen Pharma, Chemie, Farben und Lacke sowie Lebensmittelherstellung
- Unterstützung durch unseren Vertriebsinnendienst bei der Angebots- und Auftragserstellung
- Unterstützung durch unseren Technical Sales Manager bei strategischen Themen oder Kundenbesuchen
- eine intensive Einarbeitungsphase mit Schulungen zu Produkten und Prozessen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen bitte vorzugsweise via E-Mail an felix.ebner@viscojet.com.

 VISCO JET® Rührsysteme GmbH

Mittlere Greut 2 | 79790 Küssaberg | Telefon +49 7741 912910 | www.viscojet.com

#LikeAViscoJet